மூன்றாம் தவணைப்பரீட்சை – 2018

முயற்சியாண்மைக் கல்வி

தரம் 11

புள்ளி வழங்கும் திட்டம்

பகுதி 1

வினா இல	விடை இல	வினா இல	விடை இல	வினா இல	விடை இல	வினா இல	விடை இல
1.	4	11.	2	21.	4	31.	3
2.	3	12.	2	22.	1	32.	1
3.	2	13.	4	23.	3	33.	3
4.	1	14.	3	24.	2	34.	4
5.	2	15.	1	25.	1	35.	3
6.	1	16.	3	26.	2	36.	3
7.	2	17.	4	27.	3	37.	2
8.	4	18.	2	28.	3	38.	4
9.	1	19.	2	29.	1	39.	2
10	4	20.	2	30.	2	40.	3

(1×40= 40 புள்ளிகள்)

பகுதி 11

வினா இல 01

i. அ) புதிய பேருந்து தரிப்பிடம் திறக்கப்பட்டமை (01 புள்ளி)

ஆ) தேவை:- உணவு

விருப்பம்:- இயற்கை மரக்கறிகளுடன் கூடிய உணவுகள், பானங்கள் (01 புள்ளி)

ii. ஆக்கபூர்வத்திறன், அர்ப்பணிப்பு, விடாமுயற்சி (2×1 = 02 புள்ளிகள்)

iii.
1. கவர்ச்சிகரமான இலாபம்
2. இயற்கை உணவு வழங்குபவர் என்ற பிரசித்தம்
3. சமூக நலன் பொருட்டு பங்களிப்புச் செய்யும் ஆத்ம திருப்தி
4. தனது ஆற்றல்களை பயன்படுத்திக்கொள்ளல்
5. தன்னிறைவு நிலை
6. சுதந்திரம் (4×1/2=02 புள்ளிகள்)

iv.
1. குடும்பத்தவரின் ஒத்துழைப்பு
2. முயற்சியாண்மை பாடஅறிவு
3. தாயாரின் சிறந்த உணவுத் தயாரிப்பு முறைகள்
4. புதிய பேருந்து தரிப்பிடத்திற்கு அண்மையில் வீடு அமைந்திருந்தமை
5. சாகித்யனின் ஆக்கத்திறனான சிந்தனை (2×1 = 02 புள்ளிகள்)

v. அ) வெளியேற்றப்படும் சகல கழிவுகளையும் மீள்சுழற்சிக்குட்படுத்தி சேதன பசளை தயாரித்தல், உணவுக் கழிவுகளை பண்ணை வளர்ப்பிற்கு பயன்படுத்தல் (01 புள்ளி)

ஆ) புதிய பேருந்து தரிப்பிடமூடாக பயணிக்கும் சகல பிரயாணிகளும் (01 புள்ளி)

vi. தளபாடம் ரூ 100000 + கட்டிடம் ரூ 200000 = ரூ 300000 (02 புள்ளி)

vii. மூலதனம் ரூ 300000 + ரூ 100000 + ரூ 200000 = ரூ 600000 (02 புள்ளி)

viii. **உற்பத்திச் செலவு**

மூலப்பொருள் பெற்றுக்கொள்ள	ரூ 120000
மின்சாரச்செலவு	ரூ 7000
நீர்ச் செலவு	ரூ 3000
எரிபொருள் மற்றும் எரிவாயு	ரூ 9000
சமையல்காரர், உதவியாளர் சம்பளம்	ரூ 21000
	ரூ 160000 (02 புள்ளி)

ix. **ஒரு அலகிற்கான உற்பத்திச் செலவு**

$\frac{160000}{2000}$ = ரூ 80 (02 புள்ளி)

x. விற்பனை வருமானம் ரூ 200 x 2000 = ரூ 400000 (02 புள்ளி)

வினா இல 02

01) 1. பல்லினத்தன்மைகளை உருவாக்கிக் கொள்ளல் 2. தோல்விகளை சகித்துக்கொள்ளல்
3. ஆர்வத்தை ஊக்குவித்தல் 4. பிரச்சினைகளை சவாலாகக் காணுதல்
5. ஆக்கத்திறன் பயிற்சிக்கான சந்தர்ப்பம் 6. ஆக்கத்திறனை மதித்தல்
7. ஆக்கத்திறன் நடத்தைகளைப் பின்பற்றுதல் (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

02) நிலம், உழைப்பு, மூலதனம், முயற்சி (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

03) புதிய கண்டுபிடிப்பு, நீடிப்பு, பின்பற்றுதல், கூட்டு (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

04) 1. பொருளாதாரச் செயற்பாடுகளில் ஈடுபடுதல் 2. நட்ட இடருக்கு முகம்கொடுத்தல்
3. கொடுக்கல் வாங்கல்களில் ஈடுபடுதல் 4. வளங்களைப் பயன்படுத்தல்
5. போட்டுக்கு முகம் கொடுத்தல் 6. சுய ஊக்குவிப்பு காணப்படல்
7. உற்பத்தி, கொள்வனவு, விற்பனை தொடர்பில் தீர்மானமெடுத்தல்
8. தொடர்ந்து நிலைத்திருத்தல் தொடர்பில் சிந்தித்தல் (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

05) 1. தொழில்களைப் பெற்றுக்கொடுத்தல் 2. வீடுகள் அமைத்துக்கொடுத்தல்
3. குறைந்த வருமானம் பெறும் பிள்ளைகளுக்கு நிதி உதவிகள் செய்தல்
4. கட்டிடங்களை நிர்மாணித்துக் கொடுத்தலும், உபகரணங்களை வழங்கலும்
5. அரசாங்கத்தின் நலன்புரி நடவடிக்கைகளுக்கு உதவுதல் (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)
(வேறு பொருத்தமான உதாரணத்திற்கு புள்ளி வழங்கவும்)

வினா இல 03

01) 1. வணிகச் செயற்பாடுகளை திட்டமிட்டுச் செயற்படுத்தல்
2. கொடுக்கல் வாங்கல்களை சரியாக அறிக்கைப்படுத்தல்
3. வெளிச்சூழல் மாற்றங்களை இனங்கண்டு கொள்ளலும், தேவையான முடிவெடுத்தலும்
4. வணிகரின் தனிப்பட்ட வாழ்வினை வணிகச்செயற்பாடுகளிலிருந்து வேறுபடுத்தி வைத்திருத்தல்
5. அரச நிறுவனங்களின் உதவிகளைப் பெறல்
6. சிறந்த மானிடத்தொடர்புகளை ஏற்படுத்தல் (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

02) 1. தொழில்நுட்பத்திறன் 2. மானிடத்திறன்
3. எண்ணக்கரு ரீதியான திறன்கள் 4. குழுக்களுடன் செயற்படும் திறன்கள்
5. தொடர்பாடல் திறன்கள் 6. ஆலோசனைத்திறன்கள்
7. முன்மாதிரியாக செயல்படும் திறன்கள் (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

03) 1. உரிமையாளர் வகிபங்கு 2. முகாமையாளர் வகிபங்கு
3. தலைவரின் வகிபங்கு 4. உரிமையாளர் வகிபங்கு (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

04) 1. வணிகத்திற்குரிய பலம், பலவீனங்களை அறிய முடிதல்
2. வணிகச் சந்தர்ப்பங்களை இனங்கானல்
3. சவால்களை இனங்காண முடியும்
4. சூழல் மாற்றங்களுக்கு பொருத்தமான வகையில் உற்பத்தி, மற்றும் விற்பனை நடவடிக்கைகளை கொள்ளல்
1. சூழல் மாற்றங்களுக்கேற்ப திட்டங்களை வகுத்தலும், உபாய மார்க்கங்களை தீர்மானித்தலும்
(1×2 = 2 புள்ளிகள்)

05) 1. வாடிக்கையாளர் 3. போட்டியாளர்கள்
2. வழங்குநர்கள் 4. பதிலீட்டு பொருட்களை உற்பத்தி செய்து விநியோகிப்போர்
5. எதிர் காலத்தில் வணிகத்துறையில் பிரவேசிக்க எதிர்பார்த்துள்ளோர் (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

வினா இல 04

01) 1. புதிய வருமான மார்க்கங்களை உருவாக்கும் ஆற்றலை அதிகரித்துக்கொள்வதற்கு
2. போட்டிச் சந்தைகளுக்கு வெற்றிகரமாக முகம்கொடுப்பதற்கு
3. பயன்படுத்தாத வளங்களை உச்சமாகப் பயன்படுத்துவதற்கு
4. வெற்றிகரமாக வணிகச் சந்தர்ப்பங்களை அடைந்து கொள்வதற்கு
5. சூழல் பிரச்சினைகளை குறைத்துக்கொள்வதற்கு
6. தனித்துவமான வளங்களைப் பாதுகாக்கவும், எதிர்காலச் சந்ததியினருக்குச் சேமிக்கவும்
(4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

02) 1. சொந்தச் சேமிப்பு
2. தனக்குரிய சொத்துக்களை ஈடுபடுத்தல் அல்லது விற்றல்

3. நண்பர்கள், உறவினர்களிடம் கடன்பெறல்
4. வங்கிக்கடன் 5. வாடிக்கையாளரிடம் முற்பணம் பெறல் (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

03) சந்தையிலுள்ள நுகர்வோரில் ஒரு குறிப்பிட்ட குழுவினர் தமது தேவைகளையும், விருப்பங்களையும் பூர்த்தி செய்து கொள்ள முடியாத நிலை சந்தை இடைவெளி எனப்படும். (01 புள்ளி)
பொருத்தமான உதாரணத்திற்கு (01 புள்ளி)

04) 1. வணிகமொன்றாக அபிவிருத்தி செய்யக் கூடிய திறன் இருத்தல்
2. சூழலிலிருந்து எழுகின்ற தேவைகளை நிறைவு செய்யக் கூடியதாகவிருத்தல்
3. தேவை, விருப்பங்களின் மாற்றத்திற்கேற்ப பிரதிபலிப்பை வெளிப்படுத்தக் கூடியதாகவிருத்தல்
4. போட்டிதத்தன்மைக்கு வெற்றிகரமாக முகம்கொடுக்க கூடியதாகவிருத்தல்
5. தொழில்நுட்பத்திற்கு பொருந்தக் கூடியதாகவிருத்தல்
6. எதிர்நோக்கும் அபாய அளவைக் குறைத்துக்கொள்ளக் கூடியதாகவிருத்தல்
7. வணிகமொன்றாக வளர்வதனூடாக வருமானம் உழைக்கக் கூடியதாகவிருத்தல் (2×1 = 2 புள்ளிகள்)

05) பலம், பலவீனம், வாய்ப்பு, அச்சுறுத்தல் (4×1/2 = 2 புள்ளிகள்)

வினா இல 05

01) 1. வணிகக்கருத்துக்களை விளக்க
2. வணிகச் சூழல் பற்றிய அறிவினைப்பெற
3. வழிகாட்டுவதற்கு
4. எதிர்கால நிலைமையைக் காட்டுவதற்கு
5. சந்தை பற்றிய சிறந்த மதிப்பீட்டினைப் பெற்றுக்கொள்ள
6. தேவையான வளங்களை இனங்கண்டு கொள்ள
7. வணிகத்தின் வெற்றியை அறிந்து கொள்ள
8. வணிகம் பற்றிய பொதுவான விளக்கத்தை பெற்றுக்கொள்ள (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)

02) தனது பொருள் அல்லது சேவை கொள்வனவு செய்வோர் என எதிர்பார்க்கக் கூடிய அல்லது எதிர்காலத்தில் கொள்வனவு செய்யத் தூண்ட முடியுமான வாடிக்கையாளர்கள் இலக்கு வாடிக்கையாளர்களாகும்.(01 புள்ளி)
பொருத்தமான உதாரணத்திற்கு (01 புள்ளி)

03) 1. உற்பத்திச் செயல்முறை
2. நிலையான உற்பத்திச் சொத்து
3. உற்பத்திக் கிரயம்
4. அலகுக்கான கிரயம் (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)

04) 1. சந்தை ஆய்விற்கான செலவு
2. இடத்தை அபிவிருத்தி செய்வதற்கான செலவு
3. மூலப்பொருட்களையும், உபகரணங்களையும் தேடிப்பார்ப்பதற்கான செலவு
4. பதிவு செய்வதற்கான செலவு (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)

05) கருமம்:- ஊழியர் கோப்புக்களை பராமரித்தல்
பொறுப்பு:- ஊக்கப்படுத்தப்பட்ட ஊழியர் குழுவொன்றைப் பராமரித்தல்

வினா இல 06

01) 1. நிலையான சொத்துக்களின் பெறுமதி
2. வணிகமொன்றை ஆரம்பிக்க முன்னர் ஏற்க வேண்டிய செலவுகள்
3. வணிகக் கருமங்களை அன்றாடம் கொண்டு நடாத்துவதற்கு தேவைப்படும் செலவுகள் (02 புள்ளிகள்)

02) 1. பொது நோக்கமொன்று இருத்தல்
2. வரையறுக்கப்பட்ட வளப்பாவனை
3. பொருளாதார நடவடிக்கைகளில் ஈடுபடுதல்
4. நபர்கள் குழுவாக ஒன்றிணைந்து இருத்தல்
5. கூட்டுத்தொடர்பு காணப்படுதல் (2×1 = 02 புள்ளிகள்)

03) இரண்டு உதாரணங்களுக்கு (02 புள்ளி)

04) 1. வேலையின்மைக்கு தீர்வாக இருத்தல்
2. பொருளாதார வளர்ச்சியை எட்ட வேண்டியதாகவிருத்தல்
3. பயன்படுத்தப்படாத வளங்கள் தாராளமாகக் காணப்படுதல்
4. புதிய தொழில் வழங்குநர்களை உருவாக்க வேண்டியதாகவிருத்தல்
5. வருமானப் பகிர்வு ஏற்றத்தாழ்வுகளை குறைக்க வேண்டியதாகவிருத்தல் (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)

05) 1. சம்பளம் பெறுகின்ற தொழில்களுக்கு உள்ள வரவேற்பு
2. சவால்களையும், ஆபத்துக்களையும் பொறுப்பேற்பதற்கு விருப்பமின்மை
3. கல்வியினூடாக வழிகாட்டல்கள் வழங்கப்படாமை
4. அரச அனுசரணை போதியளவு கிடைக்கப்பெறாமை
5. தங்கி வாழும் மனோநிலை இருத்தல் (4×1/2 = 02 புள்ளிகள்)

வினா இல 07

ஆதவன் வணிகம் (1/2 புள்ளி)

1. **2018 ஜனவரி மாதத்திற்கான உத்தேச காசுப் பாய்ச்சல் கூற்று**

விபரம்	ரூபா	ரூபா
காசு உட்பாய்ச்சல்		
ஆதவன் இட்ட காசு	200000	
தந்தையிடம் கடனுக்கு பெற்ற பணம்	300000	2 புள்ளி
பொருள் உற்பத்தி வருமானம்	340000	
கடன்பட்டோரிடமிருந்து கிடைத்த காசு	120000	960000
காசு வெளிப்பாய்ச்சல்		
பொருள் கொள்வனவு	180000	
உபகரணக் கொள்வனவு	200000	
மின்கட்டணத்திற்கான செலவு	3 புள்ளி 10000	
ஊழியர் சம்பளக் கொடுப்பனவு	45000	
கடன் தவணை மீள வழங்கல்	50000	
ஏனைய செலவுகளுக்கான கொடுப்பனவு	20000	
மொத்த காசு வெளிப்பாய்ச்சல்		(505000) 1/2 புள்ளி
தேறிய காசு மீதி		455000 01 புள்ளி

2. காசு மீதி ரூ 455000 (1 புள்ளி)
3. ஆதவன் இட்ட பணம் ரூ 200000
   தந்தையிடம் பெற்ற பணம் ரூ 300000
   ரூ 500000 (2 புள்ளி)